

## SALES DESK MEDEWERKER E-BIKE



Ben je op zoek naar een uitdagende baan in een dynamische omgeving en krijg je een kick van scoren dan zoeken wij jou!

Wat ga je doen

Samen met je team bel je onze klanten die een brochure van onze fietsen hebben aangevraagd. Dit zijn dus warme leads die binnenkort een E-bike gaan aanschaffen. Je overtuigd hun om een proefrit op een Amslod te maken. Natuurlijk zorg je ervoor dat dit goede afspraken zijn zodat je buitendienst collega de deal kan maken. Zo bouwen we met elkaar aan het succes van Amslod en scoor je beide een leuke bonus

Wanneer je goed bent ingewerkt zul je ook inkomende telefoontjes en emails van (potentiele) klanten beantwoorden, zodat je je ontwikkelt tot all round salesdesk medewerker.

Je Profiel

Je bent commercieel, energiek en leergierig. Daarnaast ben je resultaatgericht en scoren geeft je een kick. Je hebt een prettige telefoonstem en spreekt Nederlands. Je bent communicatief sterk en vaardig in het voeren van gesprekken. Je verplaatst je moeiteloos in onze klant en stemt je gesprek daarop af. Je bent vlot in de omgang en respectvol naar anderen. Je beschikt je over:

- Ervaring met outbound B2C is een pre.
- Minimaal MBO + werk- en denkniveau
- Min 16 uur maximaal 40 uur.
- Empathisch en overtuigingskracht.
- Woonachtig in de omgeving van Meppel/Zwolle.

Je Carrière

Wij vinden het belangrijk dat jij je ontwikkelt tijdens je werk. Als je bij Amslod werkt ben je verzekerd van training en opleiding om nog meer uit jezelf te halen. Tijdens een interne training zal de nodige kennis worden opgedaan. Uiteraard kun je rekenen op een goed basissalaris en een mooie bonusregeling. Resultaat wordt namelijk beloond!

Wie is Amslod

Amslod is dé specialist in Nederlandse elektrische fietsen. Wij werken continu aan de ontwikkeling van toonaangevende producten met de beste prijs- kwaliteit verhouding. Wij verrassen onze klanten graag met onze persoonlijke aanpak, ons deskundige advies en vakmanschap. Wij zijn ambitieus en willen scoren. Dit doen wij allemaal met maar één doel: Uitblinken in klanttevredenheid. Dit noemen wij de Amslod winnaars mentaliteit. Ons geheim zit in deze bijzondere bedrijfscultuur en onze medewerkers selecteren wij hierop. Plezierig samenwerken is daarbij de sleutel tot succes. Elke dag een stukje beter. Herken jij je hierin dan nodigen wij je uit te reageren.

Reacties uitsluitend per mail aan [personeelszaken@amslod.nl](mailto:personeelszaken@amslod.nl) voorzien van motivatie en CV. Alleen aanvragen die voldoen aan voorgaande worden in behandeling genomen en krijgen terugkoppeling.