

Verkoper E-bike

Heb jij die sterk overtuigende eigenschappen zodat je elke dag weer scoort, dan zoeken wij jou!



Je Functie

Als verkoper bij Amslod verkoop je bij onze klanten thuis. Je verkoopt op basis van klantbehoefte en vertaalt dit uiteindelijk in een order. Je legt gemakkelijk contact en bent prima in staat onze doelgroep te interesseren voor en te adviseren over onze producten. Je bezoekt dagelijks klanten thuis op afspraak. Deze afspraken worden voor jou gemaakt. Je krijgt daarvoor een demonstratie bus ter beschikking. Na een interne training krijg je de verantwoordelijkheid voor een verkoopgebied.

Je Profiel

Je bent energiek en aantoonbaar succesvol in het verkopen aan consumenten. Je bent flexibel en hebt geen 9 tot 5 mentaliteit en weet als geen ander dat klantbelang voor gaat. Je bent resultaatgericht en scoren geeft je een kick. Natuurlijk ben je representatief en spreek je Nederlands. Je hebt een hoge gunfactor en bent vaardig in het vragen om de order. Je verplaatst je moeiteloos in klantbelevingen en stemt je advies daarop af. Je bent vlot in de omgang en respectvol naar anderen.

Daarnaast beschik je over:

- Minimaal MBO+ werk- en denkniveau.
- Succesvolle ervaring als verkoper in B2C in de buitendienst is een pre.
- Fulltime (40 uur) inzetbaar, ook beschikbaar op zaterdag en incidenteel op feestdagen.
- Rijbewijs B.

Je Carrière

Wij vinden het belangrijk dat jij je ontwikkelt tijdens je werk. Als je bij Amslod werkt dan ben je verzekerd van training en opleiding om nog meer uit jezelf te halen. Bij Amslod kun jij jouw ambities dan ook waarmaken. Tijdens een interne training zal de nodige productkennis worden opgedaan. Uiteraard kun je rekenen op een vast basissalaris en een uitstekende bonusregeling. Resultaat wordt namelijk beloond!

Wie is Amslod

Amslod is dé specialist in Nederlandse elektrische fietsen. Wij werken continu aan de ontwikkeling van toonaangevende producten met de beste prijs- kwaliteit verhouding. Wij verrassen onze klanten graag met onze persoonlijke aanpak, ons deskundige advies en vakmanschap. Wij zijn ambitieus en willen scoren. Dit doen wij allemaal met maar één doel: Uitblinken in klanttevredenheid. Dit noemen wij de Amslod winnaars mentaliteit. Ons geheim zit in deze bijzondere bedrijfscultuur en onze medewerkers selecteren wij hierop. Plezierig samenwerken is daarbij de sleutel tot succes. Elke dag een stukje beter. Herken jij je hierin dan nodigen wij je uit te reageren.

Reacties uitsluitend per mail aan personeelszaken@amslod.nl voorzien van motivatie, CV en recente foto. Alleen aanmeldingen die voldoen aan voorgaande worden in behandeling genomen en krijgen een terugkoppeling.